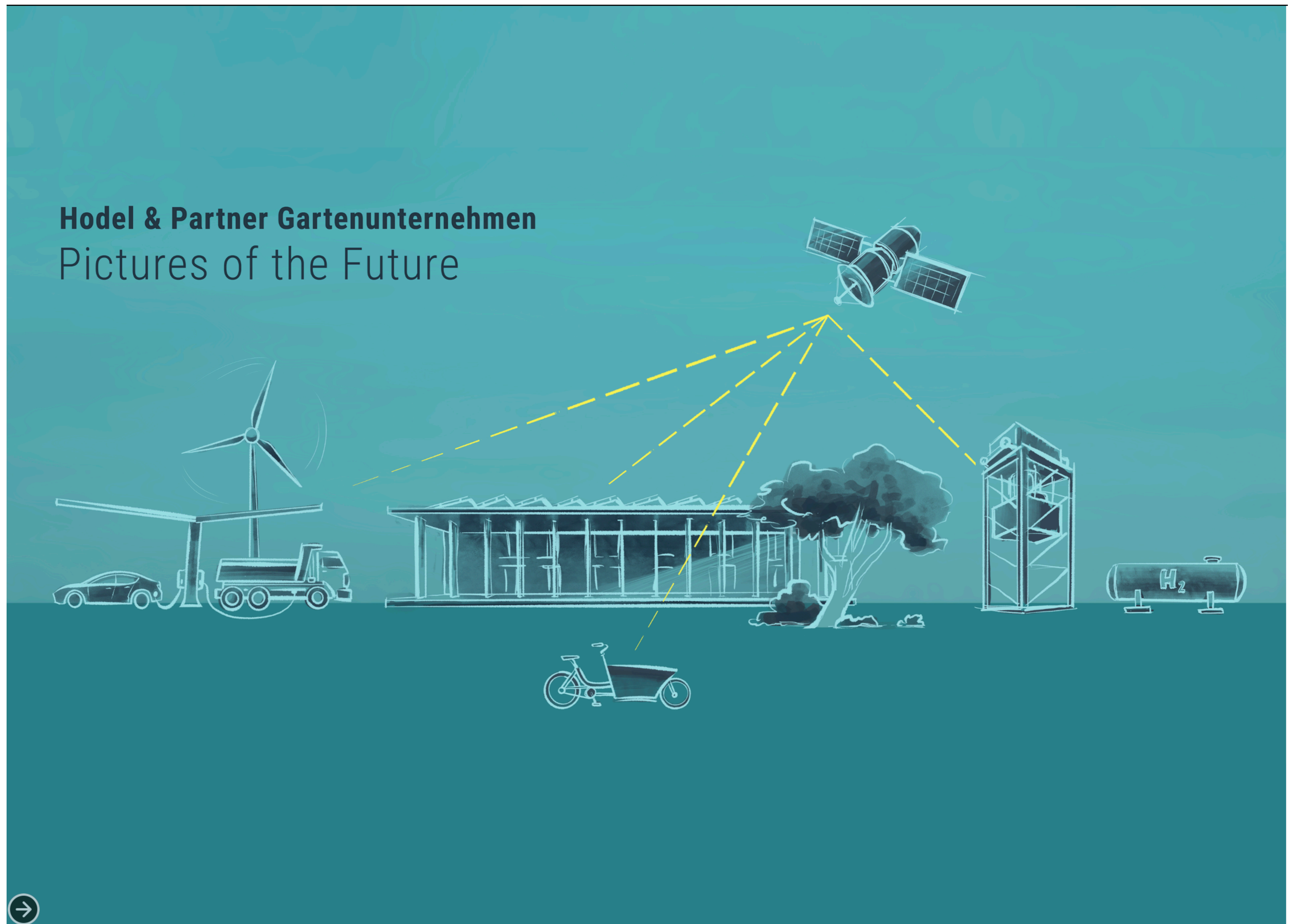


Elektrifizierung in der Gartenbaubranche



Abstract Deutsch

Im Auftrag von Hodel & Partner AG wird eine fundierte Handlungsempfehlung für die Reduktion von Treibhausgasen im Fuhr- und Werkzeugpark entwickelt.

Die vorliegende Arbeit befasst sich mit der Fragestellung, ob sich Neuanschaffungen ökologisch und ökonomisch rechtfertigen lassen.

Um die Forschungsfrage zu beantworten, wurde eine intensive Literaturrecherche, gestützt von Experteninterviews, durchgeführt. Bei der Aufschlüsselung der grössten CO₂-Emittenten der Firma, sind die Lieferwagen klar an der Spitze.

Die Elektroautos sind konkurrenzfähig. Die ökologische Bilanz fällt nach vier Jahren umweltfreundlicher aus und sie sind bereits ab dem Kaufdatum ökonomischer.

Bei den Lieferwagen sieht es anders aus. Elektro-Lieferwagen haben bereits nach zwei Jahren eine tiefere CO₂-Bilanz, jedoch erst nach über neun Jahren geringere Gesamtkosten.

Daher lohnen sich Neuanschaffungen momentan noch nicht, Technologietrends müssen beobachtet werden, bis eine passendere Lösung im Lieferwagensegment existiert.

Abstract English

This thesis aims to provide a well-informed recommendation for Hodel & Partner AG on how to reduce greenhouse gas emissions in their vehicle and tool fleet.

To address the research question of whether new acquisitions can be ecologically and economically justified, a

comprehensive literature review was conducted, supplemented by expert interviews. The analysis revealed that delivery trucks are the largest contributors to the company's CO₂ emissions.

Electric cars are competitive in terms of performance and cost. After four years of use, their ecological balance was found to be more environmentally friendly and more economical from the time of purchase.

In contrast, electric delivery trucks had a lower CO₂ balance after two years but only achieved lower total costs after more than nine years.

As such, new purchases are not currently advisable in the delivery truck segment, and it is necessary to monitor technology trends until a more suitable solution becomes available.

Adrian Jost

Dozent:
Günter Zepf

Experte:
Klemens Ruoss

Wirtschaftspartner:
Hodel & Partner AG

Semester:
HS22

Bildquelle:
© Tobias Najer, 2022